

Bijzondere Exportsteun Brexit

Beschrijf beknopt het internationaal project waarvoor u steun vraagt (één of meerdere initiatieven). De beschrijving moet minstens de volgende elementen bevatten: de doelstelling, het soort initiatief en de inhoudelijke invulling ervan (bijlagen mogelijk op stap 4)

We hebben de afgelopen maanden ondervonden dat de toegang tot de Britse markt toch moeilijker zal zijn door de Brexit en de Britten toch wel kiezen voor de merken die ze kennen. Onze klanten in het VK hebben namelijk grote twijfels door de Brexit en richten zich meer op nationale producten om levergaranties te hebben wat voor ons een grote bedreiging is. Door ons merk zichtbaar te maken, digitaal, willen we de consument duidelijk maken dat ons product actief zal blijven in het VK.

Motiveer uw aanvraag en toon aan hoe en waarom uw project specifiek geconcentreerd is op de gevolgen van de terugtrekking van het VK uit de EU (Brexit). ******

Met bovenstaande initiatieven hopen we succesvol te mogen blijven exporteren naar het VK. Het VK is decennia lang een belangrijke afzetmarkt geweest voor ons, we weten dat de Britse consument dol is op onze producten, en hopen op deze manier de vraag te blijven creëren en de handelsrelatie terug aan te sterken.

Past uw project in de doelstelling van deze oproep voor veerkracht en relance om de export te herlanceren naar aanleiding van de Brexit? (momenteel NIET VAN TOEPASSING)

Ondervindt uw firma negatieve gevolgen sinds 1/1/2020 door de Brexit? (niet van toepassing indien u pas na 1/1/2020 startte met exporteren naar het VK) 

Ja Nee




Geef een korte toelichting (bv. omzetverlies, certificatieproblemen, enz..) hoe dit project kan helpen om de negatieve gevolgen te milderen *****

De Brexit betekende voor ons een grote omzetsdaling, enerzijds gezien de terughoudendheid van de Britse klanten om onze producten aan te kopen (levergaranties), maar anderzijds door de extra kosten die export met het VK vanaf heden met zich meebrengt. Met dit project hopen we op een succesvolle herlancering van ons product in het VK.

Naar welke doelmarkten gaat u zich met dit project richten? ******

VK 

Schat de kosten in die u zal maken voor het opzetten en uitvoeren van uw project ******

Type kost	Bedrag	Toelichting
Online marketingcampagne	€ 8000	Marketingcampagne ter herlancering 
Bezoeken bestaande distribu	€ 2000	Bestaande distributeurs bezoeken 
Deelname handelsmissie in \	€ 1000	Deelname handelsmissie naar VK teneinde contacten te leggen met nieuwe distributeurs 

Bijzondere Exportsteun Brexit

Beschrijf beknopt het internationaal project waarvoor u steun vraagt (één of meerdere initiatieven). De beschrijving moet minstens de volgende elementen bevatten: de doelstelling, het soort initiatief en de inhoudelijke invulling ervan (bijlagen mogelijk op stap 4)

**

Het VK is steeds een grote afzetmarkt geweest. Sinds Brexit zien we onze winsten op het VK slinken, wegens tal van redenen (stijgende douanekosten, goedkopere en meer zekere binnenlandse opties). Gezien de onzekerheid van de situatie wensen wij in te zetten op marktdiversificatie en laten we een grondig marktonderzoek uitvoeren door een externe consultant betreffende mogelijke export naar de VS gepaard met een prospectiereis.

Motiveer uw aanvraag en toon aan hoe en waarom uw project specifiek geconcentreerd is op de gevolgen van de terugtrekking van het VK uit de EU (Brexit). **

Na de terugtrekking van het VK uit de EU zagen we een duidelijke twijfel en afhaken van verschillende afnemers binnen de UK. Klanten gingen op zoek naar andere producenten uit schrik voor te late leveringen (t.g.v. douane- en grenscontrole), een andere reden waarom er werd afgehaakt was de schrik voor importtaksen.

Past uw project in de doelstelling van deze oproep voor veerkracht en relance om de export te herlanceren naar aanleiding van de Brexit? (momenteel NIET VAN TOEPASSING)

Ondervindt uw firma negatieve gevolgen sinds 1/1/2020 door de Brexit? (niet van toepassing indien u pas na 1/1/2020 startte met exporteren naar het VK) * 

Ja Nee



Geef een korte toelichting (bv. omzetverlies, certificatieproblemen, enz.) hoe dit project kan helpen om de negatieve gevolgen te milderen *

Door omzetverlies, stijgende transportkosten, stijgende douanekosten slinken onze winsten aanzienlijk - met dit project trachten we onze energie te focussen op voor ons potentieel winstgevendere regio.

Naar welke doelmarkten gaat u zich met dit project richten? **

VSA

Schat de kosten in die u zal maken voor het opzetten en uitvoeren van uw project **

Type kost	Bedrag	Toelichting
Marktonderzoek VS	€ 7000	Marktonderzoek VS door externe consultant 
Prospectiereis VS	€ 4000	10-dagen durende prospectietrip naar VS 

Bijzondere Exportsteun Brexit

Beschrijf beknopt het internationaal project waarvoor u steun vraagt (léén of meerdere initiatieven). De beschrijving moet minstens de volgende elementen bevatten: de doelstelling, het soort initiatief en de inhoudelijke invulling ervan (bijlagen mogelijk op stap 4) **

De kost betreft hertificering volgens UKCA-markering van al onze producten die aangeboden worden in het VK.

Motiveer uw aanvraag en toon aan hoe en waarom uw project specifiek geconcentreerd is op de gevolgen van de terugtrekking van het VK uit de EU (Brexit). **

De Brexit heeft voor ons heel wat extra werk met zich meegebracht alsook heel wat extra (waaronder blijvende) kosten. Enerzijds hebben wij douanesoftware aangekocht om automatisch exportdocumenten op te stellen. Daarnaast moeten we vanaf heden ook douaneagenten betalen om terugkerende goederen uit te klaren en terug in te klaren in Europa. Daarboven komt de kost voor UKCA-markering die we dienen te maken als we onze producten in het VK willen blijven aanbieden.

Past uw project in de doelstelling van deze oproep voor veerkracht en relance om de export te herlanceren naar aanleiding van de Brexit? (momenteel NIET VAN TOEPASSING)

Ondervindt uw firma negatieve gevolgen sinds 1/1/2020 door de Brexit? (niet van toepassing indien u pas na 1/1/2020 startte met exporteren naar het VK) * 

Ja Nee


Geef een korte toelichting (bv. omzetverlies, certificatieproblemen, enz.) hoe dit project kan helpen om de negatieve gevolgen te milderen *.

Onze huidige CE-certificering van alle bestaande producten wordt per 1/1/2022 niet langer geaccepteerd. Ons marktaandeel staat op het spel als we niet voldoen aan de eisen en het productassortiment niet opnieuw certificeren volgens UKCA.

Naar welke doelmarkten gaat u zich met dit project richten? **

VK 

Schat de kosten in die u zal maken voor het opzetten en uitvoeren van uw project **

Type kost	Bedrag	Toelichting
<input type="text" value="UKCA-markering"/>	<input type="text" value="€ 12000"/>	<input type="text" value="Kosten UKCA-markering"/> 

Bijzondere Exportsteun Brexit

Beschrijf beknopt het internationaal project waarvoor u steun vraagt (één of meerdere initiatieven). De beschrijving moet minstens de volgende elementen bevatten: de doelstelling, het soort initiatief en de inhoudelijke invulling ervan (bijlagen mogelijk op stap 4)

Ondanks de Brexit voelden wij heel wat interesse uit het VK. Voor Brexit dreven wij nog geen handel met het VK, maar wensten gezien de rijzende vraag onze mogelijkheden op de Britse markt toch te exploreren. Hiervoor werd enkele maand terug een extra VTE aangeworven die specifiek onze mogelijkheden in het VK zal exploreren. Deze persoon wordt ook ondergedompeld in een opleiding (Brexit) douaneformaliteiten, om intern alle kennis in huis te hebben om export naar het VK mogelijk te maken.



Reeds gemaakte kosten komen niet in

Motiveer uw aanvraag en toon aan hoe en waarom uw project specifiek geconcentreerd is op de gevolgen van de terugtrekking van het VK uit de EU (Brexit). **

De Brexit is voor ons een ongelofelijke opportuniteit geweest daar onze rechtstreekse concurrenten hun handel met het VK sinds Brexit gestaakt hebben.

Past uw project in de doelstelling van deze oproep voor veerkracht en relance om de export te herlanceren naar aanleiding van de Brexit? (momenteel NIET VAN TOEPASSING)

Ondervindt uw firma negatieve gevolgen sinds 1/1/2020 door de Brexit? (niet van toepassing indien u pas na 1/1/2020 startte met exporteren naar het VK) *

Ja Nee



Deze subsidie is enkel voor bedrijven die negatief geïmpacteerd zijn door de Brexit en voor 1/1/2021 een

Geef een korte toelichting (bv. omzetverlies, certificatieproblemen, enz.) hoe dit project kan helpen om de negatieve gevolgen te milderen *

De Brexit bemoeilijkt marktintrede in het VK. Als startup met een niche-product voelen we echter heel sterke vraag uit het VK en willen ons door deze drempel niet laten afschrikken.

Naar welke doelmarkten gaat u zich met dit project richten? **

VK X

Schat de kosten in die u zal maken voor het opzetten en uitvoeren van uw project **

Type kost	Bedrag	Toelichting
HR fee	€ 3000	Fee HR-kantoor voor aanwerving nieuw personeelslid die zal werken op UK
Opleiding	€ 2000	Opleiding douaneformaliteiten Brexit



Loonkosten komen niet in aanmerking



Opleiding komt niet in aanmerking bij



Er is een minimum kostenraming van 10.000

De kostenraming van het project moet minimum 10000 EUR bedragen om in aanmerking te komen voor subsidie.

Ik verklaar op eer dat er tijdens het laatst afgesloten boekjaar een exporttaandeel van minstens 20% werd gerealiseerd. *