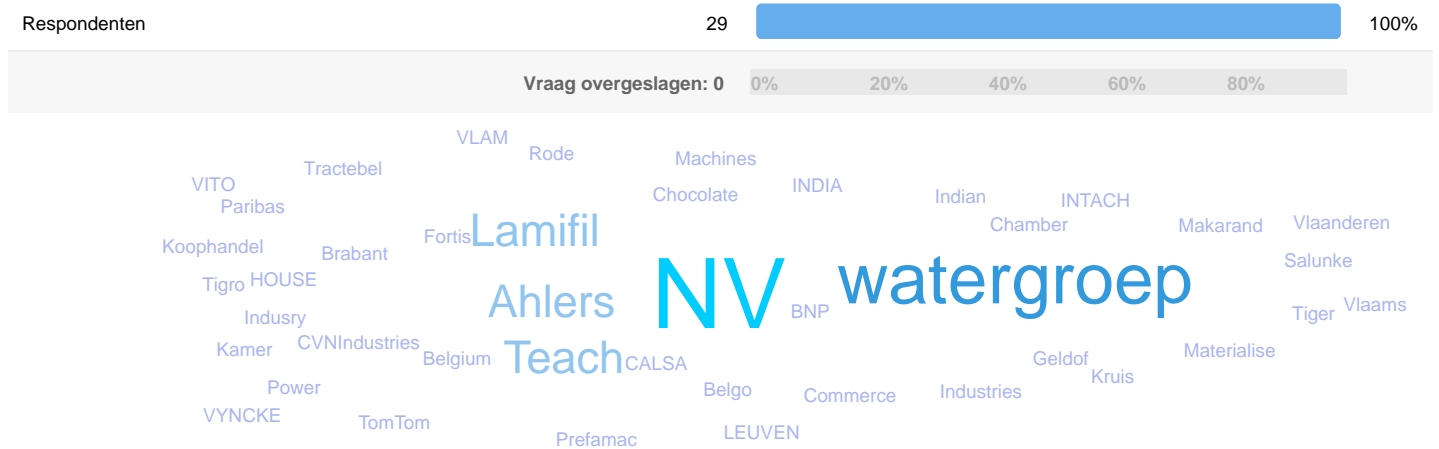


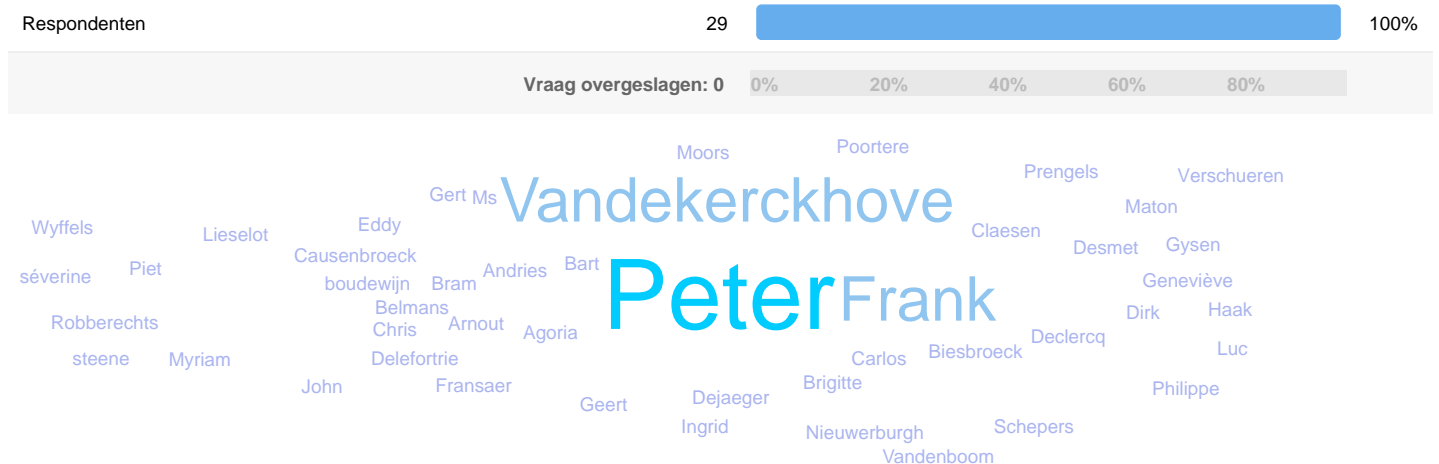
# Groepszakenreis India

Status:	Afgesloten
Begindatum:	12-05-2016
Einddatum:	02-06-2016
Live:	22 dagen
Vragen:	20
Talen:	en, nl
Panelgrootte:	81
Bounced:	0 (0%)
Geweigerd:	0 (0%)
Gedeeltelijk geantwoord:	2 (6,9%)
Afgedankt:	0 (0%)
Einde bereikt:	27 (93,1%)
Totaal beantwoord:	29 (35,8%)

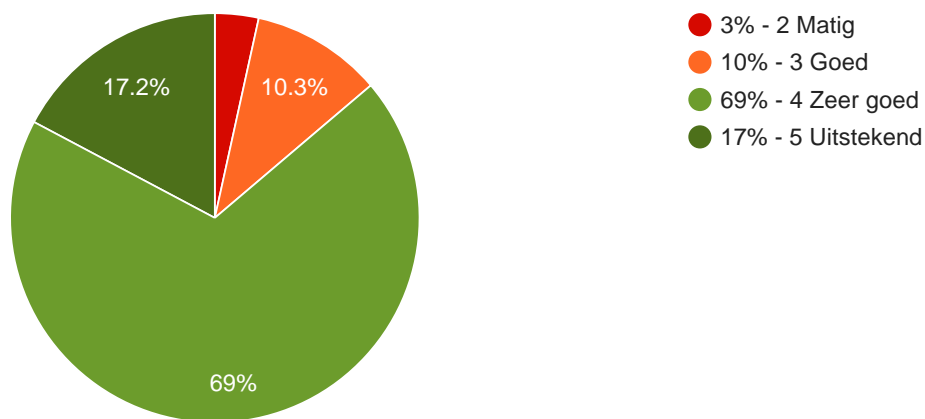
## 1. Naam van uw bedrijf



## 2. Naam van de deelnemer aan de groepszakenreis



### 3. In welke mate bent u tevreden over de groepszakenreis?



n=29

### 4. Hoe tevreden bent u over de voorbereiding van de groepszakenreis?

Subvragen	Resp.	% van antwoorden					gem	med	SD
Interactie met het FIT-team in Mumbai	27	7	33	52	7	4.48	5	0.64	
Interactie met het FIT-team in Brussel	27	11	44	41	4	4.31	4	0.67	
Kwaliteit van de verstrekte info	27	15	48	37		4.22	4	0.68	
Interactie met het FIT-team in Bangalore	27	4	11	22	15	48	3.93	4	0.88

Gemiddelde: 4,27 — Mediaan: 4 — Standaarddeviatie: 0,72

- 1. Onvoldoende
- 2. Matig
- 3. Goed
- 4. Zeer goed
- 5. Uitstekend
- NVT

### 5. Eventuele andere opmerkingen of suggesties?

Respondenten 4   14%

Vraag overgeslagen: 23 0% 20% 40% 60% 80%

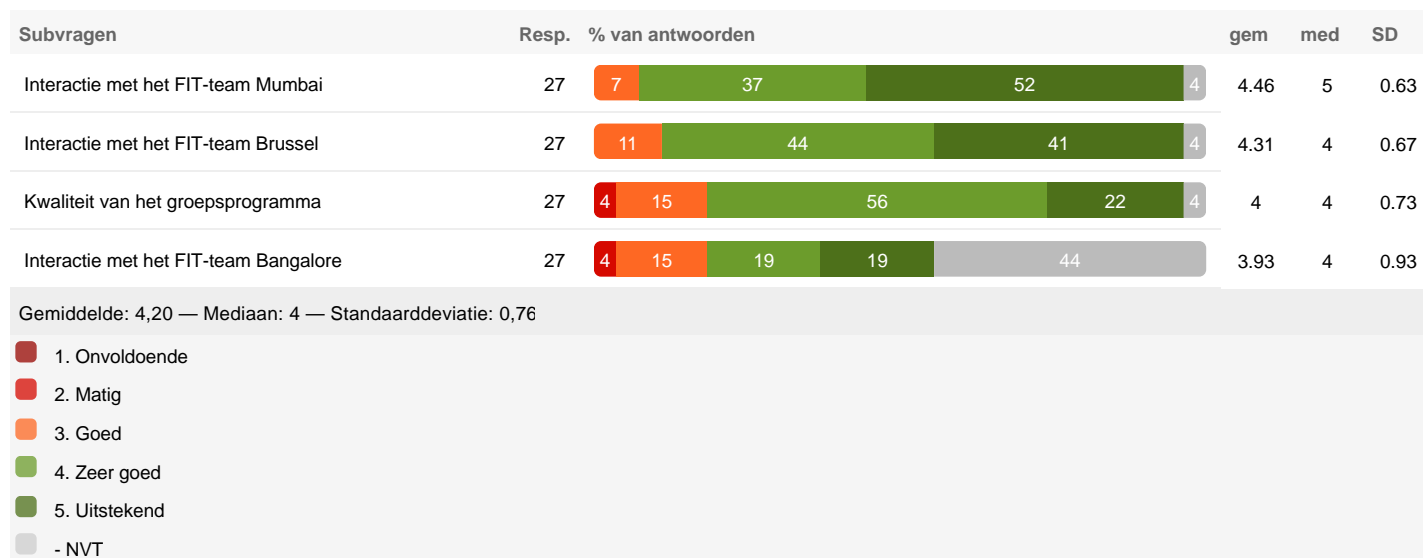
Zeer aangenaam om de bevestigde afspraken op voorhand door te krijgen. Optimale voorbereiding is mogelijk !

In het kader van de voorbereiding zou het misschien meer aangewezen zijn om met de verschillende presenters op voorhand de specifieke presentaties te bekijken en te aligneren. Ik heb het gevoel dat niet alle presentaties tijdens het Pune Smart City seminarie echt relevant waren voor de Indische deelnemers en er was geen echte alignering tussen de presentaties.

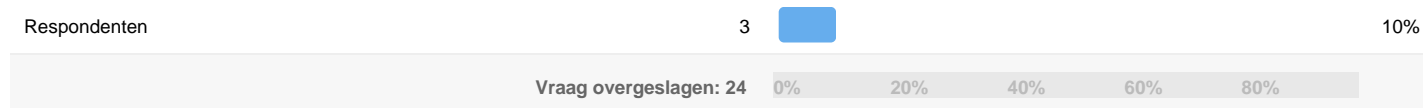
Niet tevreden over reisbureau. Problemen met tickets en informatie.

FIT should have asked and requested Flemish organization to study about the context where the mission is heading too. Groups should have first taken steps to have a talk to share and understand the experience of working with India.

## 6. Hoe tevreden bent u over het verloop van de groepszakenreis?



## 7. Eventuele andere opmerkingen of suggesties?

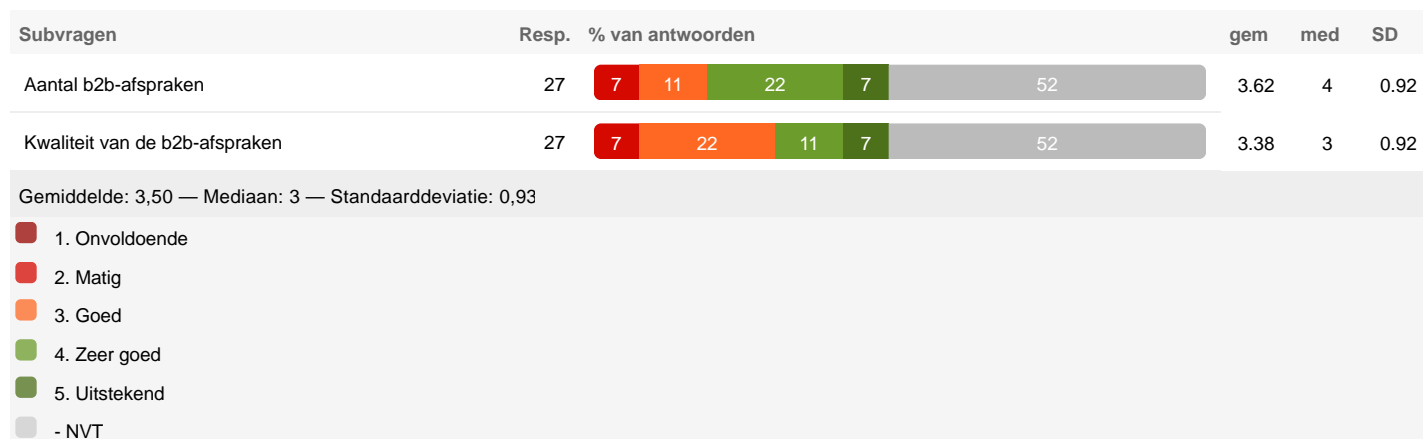


Het deel van het groepsprogramma waaraan ik deelnam (bedrijfsbezoeken op zondag en recepties) waren zeer goed, uitstekend zelfs.

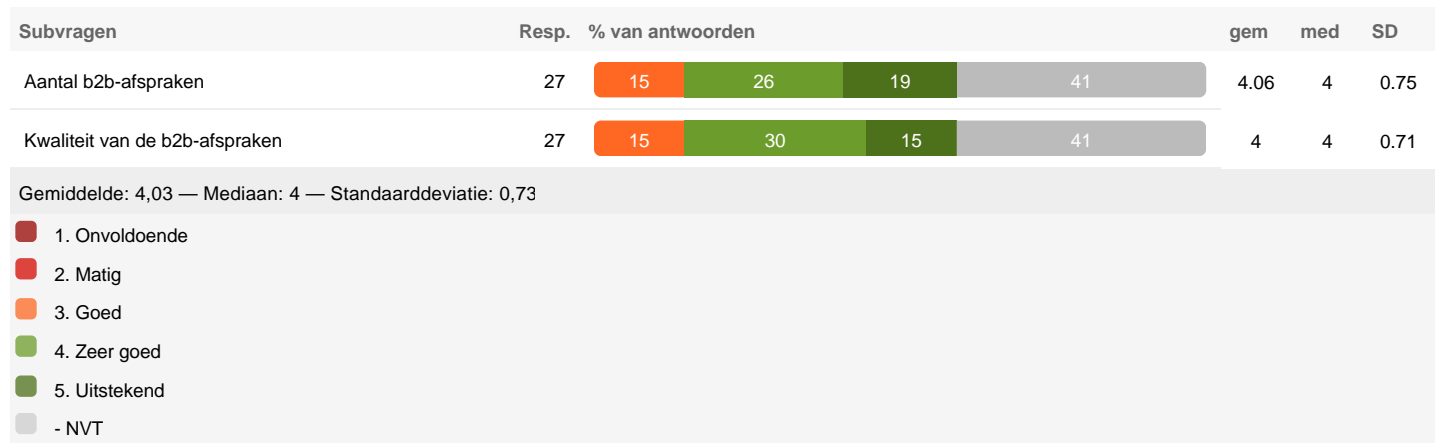
vluchtschema was wat moeilijk waardoor velen vermoeid aan de eerste dagen deelnamen

Zeer gewaardeerde en hoogstaande avond met sprekers Philippe Vlerick en Hein Deprez ism BICCI

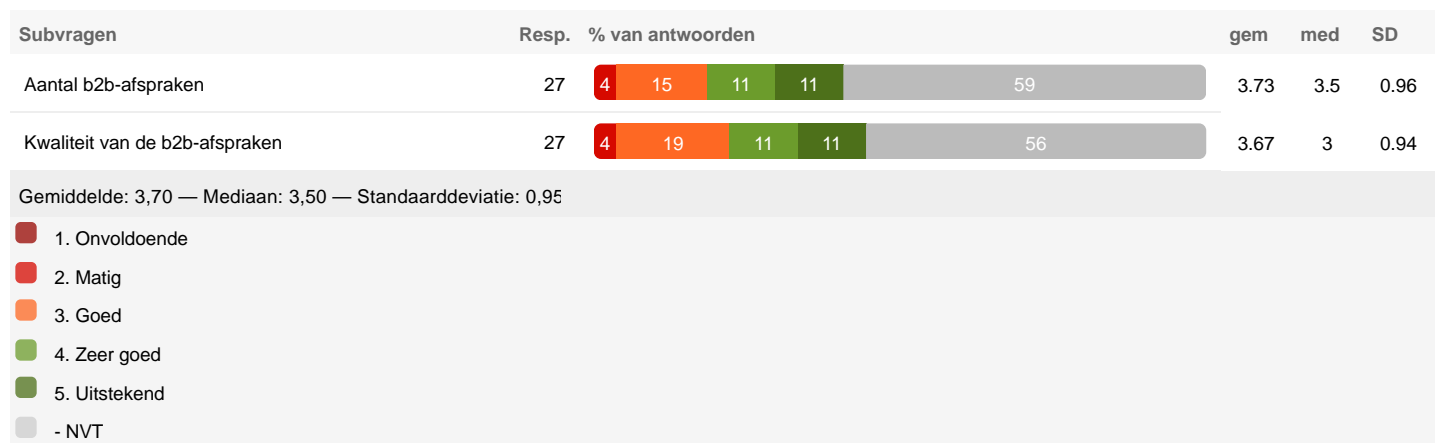
## 8. Hoe tevreden bent u over uw individuele b2b-afsprakenprogramma in Pune tijdens de groepszakenreis ?



## 9. Hoe tevreden bent u over uw individuele b2b-afsprakenprogramma in Mumbai tijdens de groepszakenreis ?



## 10. Hoe tevreden bent u over uw individuele b2b-afsprakenprogramma in Bangalore tijdens de groepszakenreis ?



## 11. Eventuele opmerkingen of suggesties?









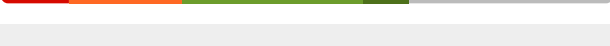
Respondenten 2 7%

Vraag overgeslagen: 25 0% 20% 40% 60% 80%







Pune waren niet zo goede bedrijven maar dat wist ik op voorhand. Mumbai waren veel kleine bedrijven, wat niet slecht is, maar grote bedrijven waren meer mijn doelstelling. Idem voor Bangalore (waar veel annulaties waren). Maar enkele van de afspraken maakten mijn hele reis wel goed, dus vandaar mijn goede beoordeling.

betref lancering eerste hulp richtlijnen: groot succes qua visibiliteit en impact bij de Indische collega's

## 12. Hoe tevreden bent u over de kwaliteit van de seminaries en bezoeken

Subvragen	Resp.	% van antwoorden	gem	med	SD
28/4 Programma voor bedrijven actief in de fruitsector (Fresh Produce) - Bangalore	27		5	3	0
25/4 Programma voor bedrijven actief in de fruitsector (Fresh Produce) - Pune	27		4.5	4	0.5
24/4 Briefing in Pune	27		4.28	4	0.73
27/4 Netwerk receptie en dinner Bangalore	27		4.25	4	0.72
25/4 Netwerking receptie + dinner voor de Vlaamse delegatie + Vlamingen in de Wereld - Mumbai	27		4.21	4	0.82
28/4 Seminarie Hightech/Innovation/Creativity - Bangalore	27		4	4	0.71
26/4 Seminarie 'Flanders meets Maharashtra Summit' - Mumbai	27		3.85	4	0.91
27/4 Briefing in Bangalore	27		3.67	3	0.94
25/4 Seminarie 'Strategic partnerships for Smart & Sustainable Development' - Pune	27		3.5	4	0.9

Gemiddelde: 3,99 — Mediaan: 4 — Standaarddeviatie: 0,88

-  1. Onvoldoende
-  2. Matig
-  3. Goed
-  4. Zeer goed
-  5. Uitstekend
-  - NVT

## 13. Eventuele opmerkingen of suggesties?

Respondenten

2



7%

Vraag overgeslagen: 25

0%

20%

40%

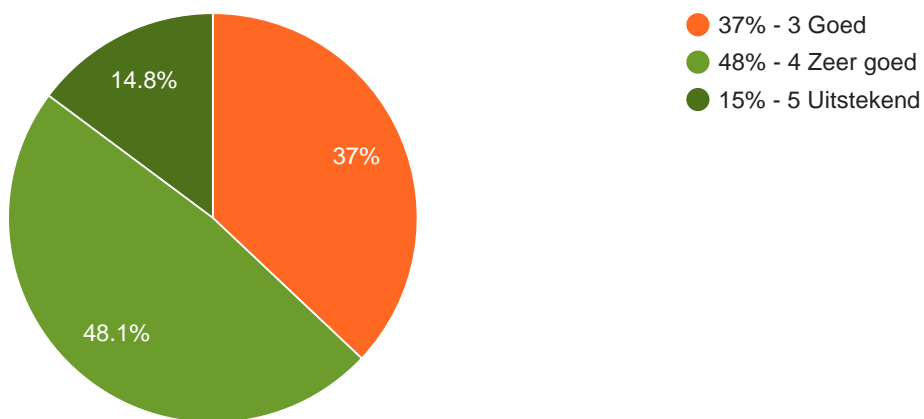
60%

80%

Ook vlotte contacten met de MP zijn aangenaam : je voelt je gesteund in je zware exportinspanningen

We hadden aanvullend op de FIT Missie 2 dagen extra uitgetrokken om naar Chennai te gaan. Jammer dat de info aan FIT gevraagd (5 april) om wat meer marktinfo ivm bedrijven uit Chennai die actief zijn in import groenten en fruit, pas op 12/5, na terugkeer uit India, doorgemailed werd.

#### 14. In welke mate kwam de zakenreis tegemoet aan de noden van uw bedrijf?



n=27

#### 15. Eventuele opmerkingen of suggesties?

Respondenten 5 17%

Vraag overgeslagen: 22 0% 20% 40% 60% 80%

Enkel de vluchten (slechte uren, onrechtstreeks, met omboekingen en combinatie treinen ook nog) zijn veeel te vermoeiend. Ook zelf hotels boeken en visa's moeten sturen tot 2 x toe per hotel (en zonder hotelkaarten die al in de bus verdeeld kunnen worden) : door wil ik iets meer voor betalen om dit niet zelf te moeten doen.

neen

eigenlijk het enige dat aan te merken valt : reisbureau, beetje gesukkel met de terugreis van Amsterdam naar Brussel.

Goede combinatie Beurs + prospectie

goede netwerk-mogelijkheden met de participanten aan de missie (waaronder enkele belangrijke klanten van onze Bank)

## 16. Heeft uw bedrijf concrete resultaten geboekt tijdens de groepszakenreis? Welke?

Respondenten

17

59%

Vraag overgeslagen: 10

0%

20%

40%

60%

80%

Nog niet maar wel bijna. Voorlopig is dit wel Vietnam en Pakistan, maar dit is minder belangrijk.

Wij hebben zeer belangrijke stappen gezet bij 2 nieuwe potentiële klanten dewelke enorme belangstelling hebben om zaken te doen met Tigro Industries NV in België. Dit zou een mogelijke omzet stijging van min 2 Milj Euro met zich mee kunnen brengen.

On-going

Een aantal nuttige contacten na seminarie in Pune op maandagmiddag.

Ja, nieuwe contacten en opportuniteiten om verder uit te werken betreffende internationaal transport

ja een kontrakt met IL&FS en goede kontakten

Vooral interessante contacten gelegd met Indische en Belgische bedrijven.

De Missie was zeer interessant om de bedrijven en hun projecten in India te leren kennen, en ook om de Belgo-indian Chamber of Commerce & Industry bekend te maken bij bedrijven die pas recent met India bezig zijn. ik verwacht dat verschillende bedrijven lid zullen worden van BICC&I. Bovendien heb ik ook stof voor interessante presentaties in België kunnen noteren.

Ja, veel nieuwe contacten en leads. Zeer goede voorbereiding en ook ter plaatse goede zorgen.

verdere contacten met Belgische ambassade, Indische partners

We plukken de vruchten geleidelijk aan: extra lesjes, extra inschrijvingen voor de taalvakantie.... Na de handelsmissie met veel mensen geconnecteerd en af en toe berichtjes uitgewisseld. Mits tijd, zullen we zien wat het geeft maar eerste gevoel is zeer positief.

Samenwerking met 2 Management business schools voor kmo's en familiebedrijven Verder uitdiepen van onze relatie met Girish Baghat om bedrijfscontacten te leggen tussen Vlaams-Brabant en Mumbai

Vanuit de missie niet helemaal, maar wel dankzij de missie (voor-bezoek aan Delhi // eigen contacten in Mumbai)

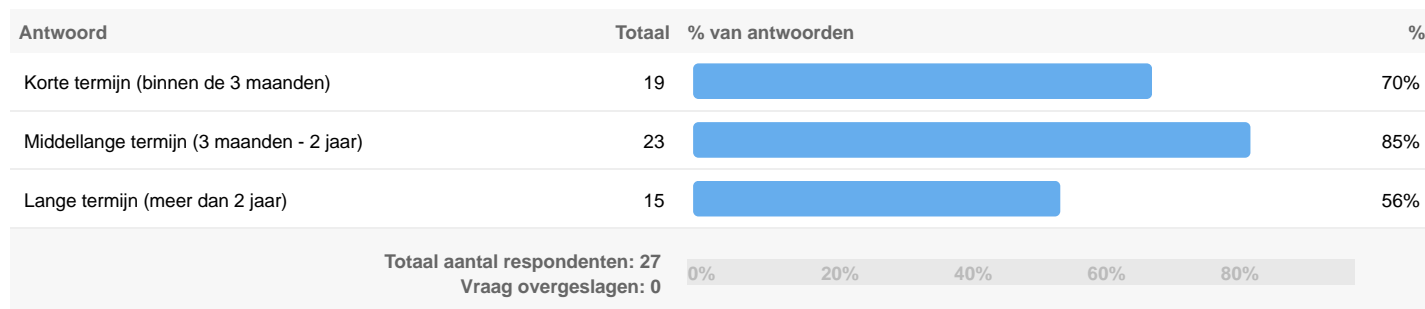
optimalisatie van netwerking met bepaalde klanten en prospecten

Ja: mooie visibiliteit in Vlaanderen en in Indië wat betreft onze evidence-based eerste hulprichtlijnen

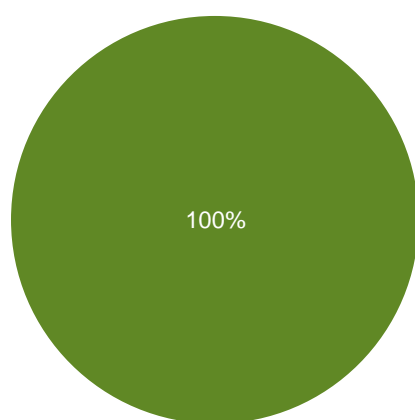
We hebben een heel goed beeld gekregen van mogelijkheden en belemmeringen in de export van groenten en fruit naar India door enkele verschillende steden te bezoeken, in combinatie met de Fresh Produce Conference in Mumbai. We zijn in contact met enkele importeurs en noteerden reeds nieuwe bestellingen.

1. Ondertekening van eerste contract. Weliswaar ook buiten de groepszakenreis gepland, maar met bijkomende uitstraling door het kader gecreëerd door FIT + uiteraard aanwezigheid van minister-president Geert Bourgeois. 2. door netwerking meer ideeën en samenwerkingsmogelijkheden dan verwacht met overige aanwezige Vlaamse bedrijven. 3. ruim contact met relevante Indische bedrijven

## 17. Verwacht uw bedrijf concrete resultaten te boeken na de groepszakenreis? Welke?



## 18. Zal u in de toekomst nog deelnemen aan groepszakenreizen van FIT?



● 100% - Ja

n=27



## 19. Hoe kan FIT uw bedrijf nog verder helpen?

Respondenten

7

24%

Vraag overgeslagen: 20

0%

20%

40%

60%

80%

Zoals de voorbereidingen van deze reis. Was voor mij één van de betere, zoniet de beste.

in contact brengen met lokale bedrijven die logistiek nodig hebben tussen België/India of Vlaamse bedrijven actief in India. Andere regio's: Rusland, Indonesië, China, Dubai

Verder op de hoogte blijven van houden van interessante contacten, zoals ze nu bezig zijn.

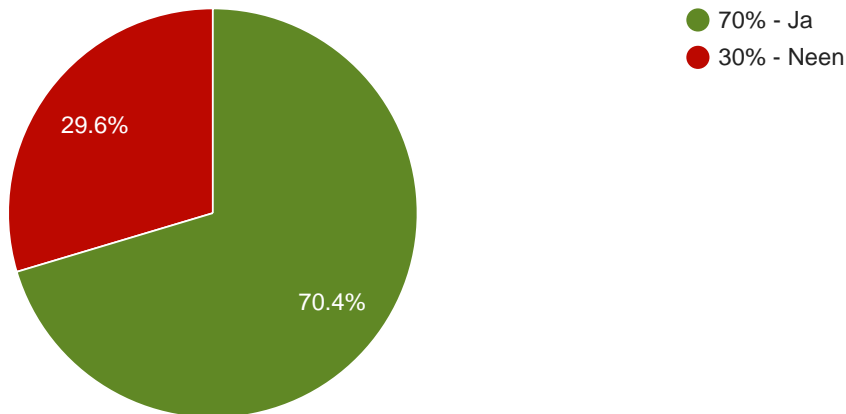
Juiste contacten doorgeven m.b.t. expat families, scholen of andere instanties die Nederlands of andere talen willen onderhouden. Vooral ook mensen die contact en voeling willen blijven behouden met de Vlaamse cultuur en het Vlaams onderwijs. Er mag ook steeds publiciteit gemaakt worden voor de taalvakantie in Oostende: <http://www.d-teach.com/d-teach-kamp/>, vooral ook omdat we er een netwerkevenement aan koppelen voor de ouders (om hen een warm welkom te geven in Vlaanderen ;-)). Elk steuntje in de rug voor jonge ondernemers is mooi meegenomen. Bedankt om ons deze kans te geven! Proficiat aan heel het FIT team voor deze zeer professionele aanpak voor de organisatie van de handelsmissie!

De aanwezige knowhow van de lokale markt is zeer belangrijk, en in de mate dat de gemaakte contacten tot concretere resultaten zal leiden, zullen we ook met FIT contact houden om de verschillende stadia van deze resultaten af te toetsen.

door te focussen op landen met belangrijk potentieel - liever enkele missies minder maar 'to the point' missies - dit was ook feedback ontvangen van meerderheid van de participanten

Rode Kruis verder op de hoogte houden van nieuwe missies, zodat wij kunnen zien of een nieuwe synergie mogelijk is.

## 20. Wenst u na afloop van deze bevraging een samenvatting van de resultaten te ontvangen?



n=27