Vlaanderen
is internationaal
ondernemen

DOUANE/CUSTOMS: GOEDEREN INVOEREN IN DE VS

FLANDERS INVESTMENT & TRADE MARKTSTUDIE

FLANDERS
INVESTMENT &
TRADE

Studie

Douane/customs: Goederen invoeren in de VS

Handleiding

Juni 2022

INHOUD

1. Inleiding 3
2. Beter voorkomen dan genezen 3
   - 2.1 Bereid u voor 3
     - 2.1.1 Zelf 3
     - 2.1.2 Professionele logistieke partners 3
     - 2.1.3 Toch een probleem? 4
3. Een oplossing voor elk probleem 4
   - 3.1 Wie kan mij helpen? 4
     - 3.1.1 In Los Angeles 4
4. Customs “Bijbel” en andere basislectuur 7
   - 4.1 FIT landendossier VSA 7
   - 4.2 Een gids voor importeurs 7
5. De juiste classificatie = het juiste tarief 8
   - 5.1 U.S. HTS (Harmonized tariff Schedule 8
   - 5.2 Interpretatie (en Binding Ruling) 11
6. Invoerverplichtingen online regelen 11
7. Verplichte vermeldingen en documenten 12
   - 7.1 Etikettering 13
   - 7.2 Country of Origin Database 13
8. Tijdelijke invoer (o.a. voor beurzen) 13
   - 8.1 TIB = Temporary Importation under Bond 14
   - 8.2 ATA Carnet 14
9. Leveringsvoorwaarden: Incoterms (International Commercial terms) 15

1. INLEIDING

Voor bedrijven die internationale handel voeren, is een goede kennis van de verschillende douaneprocedures van essentieel belang voor een vlotte logistieke doorstroom van goederen. Bovendien kan een onjuiste toepassing van de douanewetgeving tot heel wat extra kosten leiden.

Met deze e-handleiding maakt u op een uitgebreide, heldere en praktische wijze kennis met de werking van de douane, de verschillende douanedocumenten en -procedures en de basisregels voor de handel van goederen tussen de EU en derde landen. Verder zal u ook vertrouwd geraken met de specifieke douaneterminologie.

Om deze e-handleiding enerzijds overzichtelijk en anderzijds zo praktisch mogelijk te houden, verkozen we te werken met hyperlinks in plaats van alle informatie uitvoerig in de studie op te nemen.

2. BETER VOORKOMEN DAN GENEZEN

Bij het uitvoeren van uw product naar de VS, voor een beurs, een klant of een distributeur, komen uiteraard een aantal douaneformaliteiten, -procedures en -reglementeringen kijken. Hoe pakt u dit aan?

2.1 BEREID U VOOR

2.1.1 Zelf

Het is belangrijk dat u zelf (en uw personeel hiervoor verantwoordelijk) goed op de hoogte bent van wat er allemaal betrekking heeft op de douaneprocedures, zelfs al werkt u via een douaneagent. De 'U.S. Customs-'Bijbel' en andere basislectuur' hieronder geeft u hierover alle nodige basis- en achtergrondinformatie. Voor eenvoudige zaken kan u waarschijnlijk zelf probleemloos alle formaliteiten afhandelen. U kan zich ook eenmalig laten helpen door een specialist (vb. douaneagent).

2.1.2 Professionele logistieke partners

Douanereglementeringen zijn een ingewikkelde materie. Aarzel dan ook niet om tijdig (om eventuele problemen te voorkomen) professionele logistieke partners in te schakelen, bv. een logistiek bedrijf (3PL)/freight forwarder/douane-agent/broker, zoals ABX, DFDS, Gondrand, Panalpina, Manfreight, Katoen Natie, Nova Natie, Hessenatie logistics, Polytra, Vos Logistics, enz.

Maak hierbij ook zeker gebruik van uw importeur en/of verdeler in de VS. Zij hebben hiermee dikwijls al veel ervaring en kennen waarschijnlijk in hun regio de juiste mensen (customs brokers) die goed weten hoe het moet.

Een andere mogelijkheid is om samen te werken met Belgische organisaties zoals "Forward Belgium". Forward Belgium vertegenwoordigt al meer dan 100 jaar expediteurs, douanevertegenwoordigers en logistieke dienstverleners en vormt daarbij hét aanspreekpunt voor alles wat te maken heeft met expeditie, douane, transportorganisatie en logistiek.

Nog een andere mogelijkheid is om de plaatselijke organisaties te raadplegen:

- National Customs Brokers & Forwarders Association of America, INC. (NCBFAA)
- Los Angeles Customs Brokers & Freight Forwarders Association INC. (LACBFFA)

2.1.3 Toch een probleem?

- Een aantal officiële (soms openbare) instellingen, diensten, verenigingen zullen u gratis raad geven, info doorsturen of verder doorverwijzen. Heel veel informatie omtrent de juiste aanpak vindt u ook gewoon op het internet.
- Brokers werken in de VS gebruikelijk per actie/formulier (per entry/form). De kost hiervan ligt meestal rond de € 200.
- Advocaten rekenen in de VS hun erelonen per uur aan. Het tarief hangt vooral af van ervaring en kan schommelen tussen $ 250 en $ 500 per uur. Meestal zal het tussen $ 300 en $ 350 per uur liggen.

Het is gebruikelijk in de VS dat u eerst het probleem schetst in een telefonisch gesprek. De advocaat zal u, afhankelijk van het gesprek, laten weten wanneer zijn tijd 'begint te lopen' (= facturatie). Het is aanvaard (en zelfs aangeraden) om de prijs rechtuit te bespreken. Indien u slechts een (realistisch) beperkt budget hiervoor kan vrijmaken, brengt u dat ter sprake. Meestal kan zo een overeenkomst worden bereikt.

3. EEN OPLOSSING VOOR ELK PROBLEEM

Op de website van de U.S. Customer and Border protection kan u enkele belangrijke tips en informatie omtrent export naar de VS terugvinden.

3.1 WIE KAN MIJ HELPEN?

Er zijn een aantal mogelijkheden om vragen en eventuele problemen op te lossen i.v.m. douane en handel in Amerika. Klik hier voor informatie en antwoorden met betrekking tot dit onderwerp.

3.1.1 In Los Angeles

3.1.1.1 U.S Customer and Border Protection (USBCBP)

Op de website van de U.S. Customs and Border Protection kunt u heel wat nuttige informatie terugvinden over wat u nodig heeft als u naar de VS wenst te exporteren (bv. contracten, regelgeving, wachttijden, invoerhavens, etc.) Hier kunt u bv. nuttige informatie vinden over de invoerhavens van Los Angeles en Long Beach.

3.1.1.2 Custom Lawyer

Als onderneming kunt u te maken krijgen met invoerrechten, accijnzen en andere heffingen die te maken hebben met internationale handel. Een fout in de aangifte of aanmelding van goederen kan u zwaar worden aangerekend en leiden tot een boete. De belastingwetgeving is zeer complex. Laat u daarom altijd goed adviseren.

Wanneer u ziet aankomen dat de Douane een procedure zal starten waar u zich niet in kunt vinden, is het verstandig om een advocaat in te schakelen. Een advocaat kan u wegwijs maken in deze regelgeving en u bijstaan wanneer het fout gaat.

Hierbij is het natuurlijk belangrijk om goed in te schatten wat deze eventuele procedure u kan opbrengen/besparen en dit t.o.v. de kosten af te wegen.

Grunfield, Desiderio, Lebowitz, Silverman & Kiestadt LLP
Erik Smithweiss - Customs and International Trade Attorney
707 Wilshire Boulevard Ste 4150
Los Angeles, CA 90017-3605
Tel: +1 (212) 557-4000
E-mail: esmithweiss@gdlsk.com
https://www.gdlsk.com/
https://www.linkedin.com/in/erik-smithweiss-0a445411/
Grunfeld, Desiderio, Lebowitz, Silverman & Klestadt LLP is één van de grootste advocatenkantoren van de VS die zich uitsluitend bezighoudt met internationale handels- en douanezaken.

Sandler, Travis & Rosenberg
Elise Shibles - Customs and International Trade Attorney
601 Montgomery Street
Suite 1208
San Francisco, CA 94111
Tel: +1 (305) 567-9200
E-mail: eshibles@strtrade.com
https://www.strtrade.com/
https://www.linkedin.com/in/eshibles/
Elise Shibles werk voor Sandler, Travis & Rosenberg op het kantoor in San Francisco. Elise Shibles adviseert en begeleidt klanten met handelsovereenkomsten met betrekking tot verschillende soorten goederen.

3.1.1.3 Douane-expediteur

Wanneer u goederen in de VS wilt invoeren, raden we u aan een douane-expediteur (customs broker) in te schakelen die alle douaneformaliteiten voor u regelt. Uw douane-expediteur werkt als een tussenpersoon en is een expert in het importen van goederen uit het buitenland. Hij/zij maakt het verloop van het vrijgeven van de goederen snel en gemakkelijk.

Douanediensten dient u zelf te regelen. Het staat u vrij om een douane-expediteur naar keuze in te schakelen.

Douane-expediteurs zijn de enige personen die krachtens de tariefwetten van de Verenigde Staten gemachtigd zijn om op te treden als agenten voor importeurs bij de afhandeling van hun douanezaken. Douane-expediteurs zijn particulieren of bedrijven die van het CBP een vergunning hebben om de nodige douaneaangiften voor te bereiden en in te dienen, om voor de betaling van de verschuldigde rechten te zorgen, stappen te ondernemen om de goederen die door het CBP in beslag worden genomen vrij te geven, en om hun opdrachtgevers in douanezaken te vertegenwoordigen. De kosten die voor deze diensten in rekening worden gebracht, kunnen variëren naar gelang de omvang van de diensten waarvoor u de douane-expediteur inschakelt.

U kunt overwegen een douane-expediteur in te schakelen om uw invoer namens u te doen. Een lijst van douane-expediteurs kunt u verkrijgen door naar de webpagina "havens" te gaan, vervolgens de "staat en stad" te selecteren en daarna "douane-expediteurs" in te geven. Meer info kunt u hier terugvinden.

Een douane-expediteur kan u helpen met het volgende:

- Ervoor zorgen dat uw zending voldoet aan alle eisen die worden gesteld door de US Customs and Border Protection (CBP).
- Het indienen van alle benodigde documenten.
- U helpen de nodige vergunningen te verkrijgen.
- Uitzoeken wat de meest efficiënte verzend- en invoermethoden voor uw producten zijn.
- Ervoor zorgen dat uw producten op tijd aankomen.

3.1.1.4 Expediteur

De verantwoordelijkheid van de importeur! Veel importeurs besteden de douaneformaliteiten uit aan een douane-expediteur die meestal aangifte op naam van de importeur doet. De importeur blijft aansprakelijk voor de juistheid van de opgegeven douanewaarde in de invoeraangifte!

Indien u niet alleen de douaneformaliteiten, maar ook het logistieke proces wenst uit te besteden, dan kiest u voor een expediteur (freight forwarder). Een expediteur is een tussenpersoon die voor u het vervoer én alle verplichtingen voor het exporteren van uw product regelt. Een expediteur kan ook zorgen voor verzekeringen, eventuele verplichte exportdocumenten en het hele logistieke proces.

Enkele andere mogelijkheden zijn:

- Website raadplegen van de U.S. Customs zelf. Daar kan u U.S. brokers vinden per specifieke haven.
- National Customs Brokers & Forwarders Association (NSCBFAA)
  Of klik op deze hier om een Customs broker te vinden met de juiste licentie.
- Freight forwarders in the USA
- Customs Brokers & Forwarders Association of Northern California

- Los Angeles Customs Brokers and Freight Forwarders Association. Dit is de belangrijkste organisatie in Zuid-Californië voor internationale handel en vertegenwoordigt de gemeenschappelijke zakelijke belangen van douane-expediteurs.

Handige tips

- Kies voorzichtig een douane-expediteur en maak een goed doordachte keuze. U moet goed overwegen of uw contact over de nodige kennis en ervaring van de sector en goederen beschikt waarin u handel drijft.
- Probeer een transportbedrijf te vinden dat ook alle diensten kan aanbieden op het vlak van douaneformaliteiten. Dit maakt het voor u gemakkelijker op het vlak van communicatie, administratie en tijdsbeheer.
- Word niet te afhankelijk van uw douane-expediteur. Deze persoon is een tussenschakel. U moet zelf controle hebben over welke keuzes gemaakt worden en wat er precies zal gebeuren met de goederen.

4. CUSTOMS "BIJBEL" EN ANDERE BASISLECTUUR

De meeste douaneprocedures zijn voor de VS zeer gelijkaardig aan die van andere landen. Er zijn wel een aantal aspecten die specifiek zijn voor de VS (soms ontstaan n.a.v. 11 september 2001). Zeker indien uw bedrijf relatief nieuw is bij export naar de VS is het aangewezen om te beginnen met het doornemen van de belangrijkste algemene informatie i.v.m. 'customs'.

4.1 FIT LANDENDOSSIER VSA

Op onze website van Flanders Investment & Trade kunt talrijke informatie terugvinden over de Verenigde Staten. Hier kan u ook verschillende markstudies raadplegen, opgesteld door onze kantoren in de VS.

4.2 EEN GIDS VOOR IMPORTEURS

Hier kan u een PDF vinden die informatie bevat in verband met export van goederen naar de Verenigde Staten. De PDF bestaat uit 96 pagina's met een appendix van 23 pagina's. Deze PDF wordt beschouwd als 'De Bijbel' van U.S. Customs. Dit document bevat zowel praktische tips als basisprincipes i.vm. classificatie van producten, verplichte vermeldingen en voorbeelden van documenten.

Via deze link kunt u een video van U.S. Customs and border Protection met uitleg over het importeren van goederen uit het buitenland naar de VS raadplegen.

VOKA organiseert ook soms seminaries en andere opleidingen i.v.m. douane (en douaneformaliteiten):

- Opleidingen
- Evenementen

5. DE JUISTE CLASSIFICATIE = HET JUISTE TARIEF

5.1 U.S. HTS (HARMONIZED TARIFF SCHEDULE

In de VS is het **Harmonized Tariff Schedule (HTS)** de officiële bron als het om douanecodes en tarieven gaat.

USITC beschrijft de invoertarieven overzichtelijk per productcategorie. De HS-code wordt per product vermeld. Een HS-code is een internationaal gestandaardiseerde goederencode, waarmee producten kunnen worden geclassificeerd.

Om goederen te exporteren is vaak een HTS-code nodig. Deze moet overeenkomen met het Harmonized Tariff Schedule van het land van invoer. Het verschil tussen een HS-code en de HTS-code is het aantal cijfers in de code. Een code met 6 cijfers is een universele standaard (HS of GS-code) en een code met 7-10 cijfers (HTS of GN, dan wel Tariff Code) is vaak uniek na het 6e cijfer. Bij het exporteren naar de VS heeft u een 8-cijferige goederencode nodig.

Het bepalen van de goederencode kan via:

- HTS Chapter by chapter
- Algemeen (Duty Rates), met talrijke hyperlinks
- Ook de U.S. International Trade Commission

De uitleg van het (soms zeer grote) verschil tussen kolom 1 en kolom 2 vindt u onder 'General Notes Pg. 3 – Rates of Duty. Tarief van toepassing op België: kolom 1 'general rate of duty'

Dezelfde informatie als op de Amerikaanse HTS vindt u ook terug op de Market2Access Database van de E.U.

Access2Markets: General
Hier vindt u informatie over de benodigde formulieren bij export naar het door u gekozen land. Als u klikt op bijvoorbeeld 'packing list', krijgt u meer informatie over wanneer en voor welke goederen dit formulier van toepassing is. Daarnaast is er vaak een voorbeeld van zo'n formulier beschikbaar.

Access2Markets: Specific
In deze sectie vindt u voorwaarden die specifiek gelden voor de HS-code die u heeft ingevoerd. Het kan hier bijvoorbeeld gaan over bepaalde certificaten voor machines, quarantaineverplichtingen bij voedsel, of vergunningen voor de invoer van een product.

Access2Markets is dé bron voor informatie over exportregels, tarieven en eisen naar landen buiten de EU. Dit gratis portal is de opvolger van de Market Access Database (MADB) en EU Trade Helpdesk, die al door veel ondernemers werden gebruikt als bron van informatie.

Heeft u nog niet met Access2Markets (of de MADB) gewerkt? Hieronder een stappenplan.
De 3 stappen zijn:

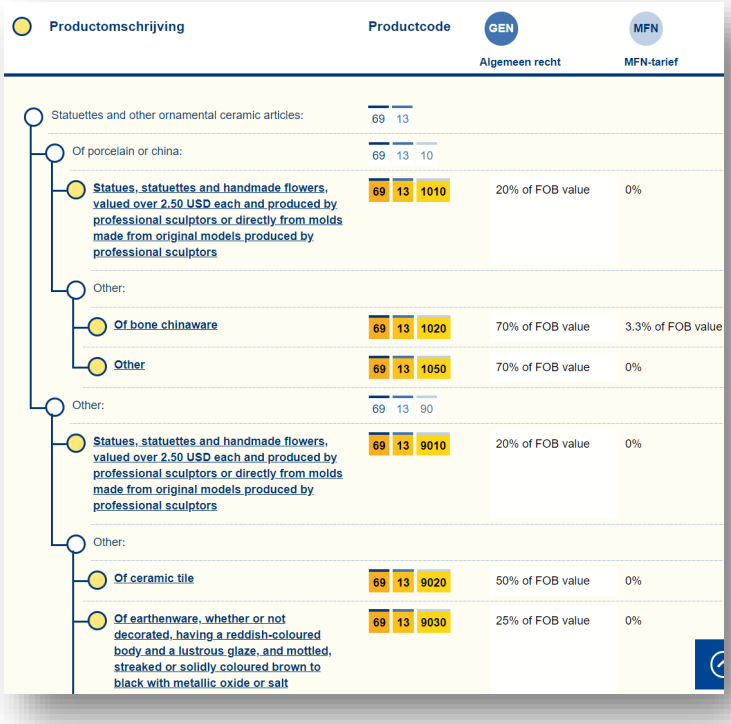
- Zoek de HS-code van uw product.
- Ga naar de portal Access2Markets.
- Voer de HS-code en uw land van bestemming in.

Stap 1: ken de HS-code van uw product

Vind de juiste goederencode (HS-code).
Het Geharmoniseerd Systeem wordt gebruikt om alle geïmporteerde en geëxporteerde goederen te classificeren. Met de HS-code komt u er namelijk achter welke eisen en tarieven er voor uw product gelden wanneer u deze wilt exporteren. Ook voor de administratieve afhandeling van een exporttransactie heeft u de juiste goederencode nodig.

De HS-code voor uw product vinden, is niet altijd eenvoudig. Via Access2Markets kunt u zoeken op productnaam of bladeren in de lijst van goederen en bijbehorende HS-codes.

Wat als u de verkeerde HS-code gebruikt?
De verkeerde HS-code kan bij aankomst in het bestemmingsland vervelende gevolgen hebben. Zo kunnen er vertragingen optreden bij de douane en u kan te maken krijgen met een naheffing van invoerrechten.
Productnaam of HS-code → Land van oorsprong → Land van bestemming => Most Favoured Nation (MFN) Tarief van toepassing op België (MFN-tarief)



Productomschrijving	Productcode	GEN Algemeen recht	MFN MFN-tarief
Statuettes and other ornamental ceramic articles:	69 13		
Of porcelain or china:	69 13 10		
Statues, statuettes and handmade flowers, valued over 2.50 USD each and produced by professional sculptors or directly from molds made from original models produced by professional sculptors	69 13 1010	20% of FOB value	0%
Other:			
Of bone chinaware	69 13 1020	70% of FOB value	3.3% of FOB value
Other	69 13 1050	70% of FOB value	0%
Other:	69 13 90		
Statues, statuettes and handmade flowers, valued over 2.50 USD each and produced by professional sculptors or directly from molds made from original models produced by professional sculptors	69 13 9010	20% of FOB value	0%
Other:			
Of ceramic tile	69 13 9020	50% of FOB value	0%
Of earthenware, whether or not decorated, having a reddish-coloured body and a lustrous glaze, and mottled, streaked or solidly coloured brown to black with metallic oxide or salt	69 13 9030	25% of FOB value	0%

Stap 2: ga naar het portaal

Ga naar Access2Markets of bekijk deze Engelstalige introductievideo om kennis te maken met Access2Markets.

Stap 3: voer de HS code en het land van bestemming in

Na het invoeren van de goederencode, het land van herkomst en het land van bestemming in Access2Markets, ziet u links een uitvouwmenu. Daar ziet u achtereenvolgens:

- invoerrechten die bekend zijn voor uw product;
- aan welke preferentiële oorsprongsregels uw product moet voldoen voor korting op de invoerrechten;
- procedures en formaliteiten bij de export van dit product (zie hieronder);
- handelsbarrières die momenteel bekend zijn bij de export naar dit land;
- handelsstatistieken.

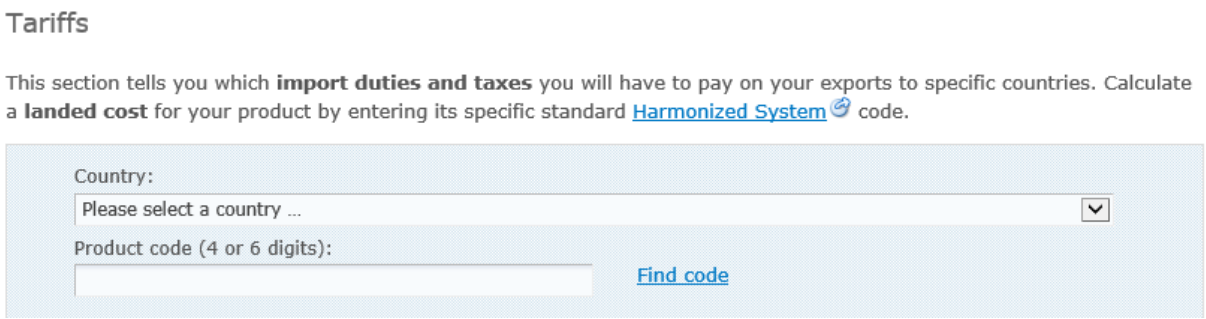
De 'Overview'-sectie heeft naast informatie over handelsakkoorden, invoerverplichtingen en registratie-eisen ook algemene informatie over bepaalde productgroepen. Hierbij vindt u, waar mogelijk, de verantwoordelijke instanties of de regelgeving.
Onder deze link vindt u het meest recente *Harmonized Tariff Schedule*

Op de E.U. ACCES2MARKETS database kunt u alle nuttige informatie betreffende de invoertaksen naar de VS terugvinden

- Kies 'Tariffs'
- Selecteer 'United States of America'

Voer u productcode in:

Mocht u uw productcode niet weten kunt u het altijd terug vinden via de hyperlink: "Find Code", of via deze link.



5.2 INTERPRETATIE (EN BINDING RULING)

Indien u zekerheid wenst, dan raden we u aan een '**binding ruling**' (schriftelijke bevestiging) aan te vragen bij Customs and Border Protection (CBP) voor uw product. Een Import Specialist bij CBP zal op basis van de beschrijving van uw product (details + eventueel staal opsturen), het correcte importtarief bepalen. Zo hebt u ook meteen een schriftelijke bevestiging en komt u voor geen verrassingen te staan.

Hoe dit aanvragen bij CBP? Via eRuling template

Om een bindende tariefinlichting van U.S. Customs & Border Protection te krijgen, moet een schriftelijk verzoek met volgende informatie worden ingediend:

- De naam, het adres, het e-mailadres en het telefoonnummer van de verzoekende partij
- Een lijst van alle andere geïnteresseerden
- ID-code fabrikant
- De namen van de havens waar de producten binnen komen
- Beschrijving en oorsprong van de producten

Under $ 800 duty ruling - De Minimis Value
U.S. Customs and Border Protection (CBP) heeft besloten om de waarde van een zending van goederen te verhogen van $ 200 naar $ 800. Dit voor goederen van één persoon op één dag die vrijgesteld worden van importtaxen en invoerrechten. Meer informatie hierover

6. INVOERVERPLICHTINGEN ONLINE REGELEN

In de VS is het mogelijk om verschillende invoerverplichtingen online te regelen. Voor de elektronische uitwisseling en het beheer van invoerdocumenten gebruikt de Amerikaanse douane 'Automated Commercial Environment' (ACE). ACE is het systeem waarmee de handelsgemeenschap import en export rapporteert en de overheid de toelaatbaarheid bepaalt.

Tot dusver is ACE verplicht voor onder andere het indienen van de volgende documenten: 'Customs Import Declaration', 'Entry/Immediate Delivery' en 'het manifest'. Gebruikers kunnen met ACE ook vergoedingen betalen, reageren op formulieren van de Amerikaanse douane of gegevens indienen met betrekking tot vrijwaringsmaatregelen.

Meer informatie over ACE is te vinden op de website van U.S. Customs and Border Protection (CBP). CBP geeft ook een overzicht van welke transacties en gegevens moeten worden ingediend via ACE.

7. VERPLICHTE VERMELDINGEN EN DOCUMENTEN

Om de export van uw goederen naar de VS zo vlot mogelijk te laten verlopen, moet uw bedrijf vanzelfsprekend voldoen aan alle verplichtingen, o.a. wat betreft vermeldingen op het product zelf, alsook de nodige begeleidende documenten (en de informatie erin vervat). Wees op de hoogte van alle vereisten en criteria van de U.S. Customs. Vraag zeker advies bij de nodige specialisten.

Douaneprocedures omvatten het invullen van de documenten voor het vrijgeven van de goederen alsook het invullen van de documenten voor de waardebepaling voor de douane. Dit gaat meestal via een geautomatiseerd systeem waarvoor vaak de vrachtbrief en de factuur van de goederen nodig zijn. Deze documenten worden verstrekt door uw bedrijf en zullen direct naar uw douane-expediteur gestuurd worden.

De U.S. Customs Service geeft het volgende advies om alles zo vlot mogelijk te laten verlopen.

- Zorg ervoor dat alle nodige informatie duidelijk vermeld staat op uw douanefactuur.
- Neem de tijd om alles op een gestructureerde manier op te stellen zodat alle informatie makkelijk terug te vinden is in uw documentatie. Zorg ook dat deze informatie terug te vinden is op de “packing list”.
- Alle pakketten die u opstuurt moeten een herkenningsnummer hebben die men kan linken aan de informatie die gegeven staat op de factuur.
- Op uw factuur moet een gedetailleerde beschrijving staan van de goederen die in elk pakket zitten die u opstuurt.
- De plaats van herkomst van uw goederen moeten ook op een duidelijke manier vermeld staan op uw goederen, tenzij uw goederen hiervoor vrijgesteld zijn. In dat geval gelden er andere reglementeringen.
- Indien er speciale reguleringen en wetten zijn die betrekking hebben tot uw goederen moet u hieraan voldoen voordat u uw goederen naar de Verenigde Staten mag brengen. Voor goederen zoals voedsel, medicatie, cosmetica, drank, en radioactieve stoffen bestaat een speciale wetgeving.
- Vraag ook advies aan uw partner of het bedrijf waar mee u samenwerkt in de Verenigde Staten op het vlak van facturatie, verpakking, etikettering, markeringen, enzovoort. Uw contact in de Verenigde Staten zal de nodige informatie hebben over de vereisten waaraan uw goederen moeten voldoen.
- Probeer een goede communicatie te hebben met de U.S. Customs op het gebied van verpakking standaarden, want het is mogelijk dat die verschillen met de standaarden in België en Europa.

- Zorg voor een goede veiligheid rond uw goederen, fabriek, en tijdens het transport. Geef misdadigers niet de kans om misbruik te maken van uw verzending om illegale goederen mee te laten verschepen.

7.1 ETIKETTERING

Steeds weer zal uw importeur, agent in de VS of Customs Broker u hierbij vanuit zijn ervaring ter zake doorslaggevend advies kunnen geven. Samen met uw eigen ervaring met uw product(en) kan de etikettering ervan voor de Amerikaanse markt geen aanleiding geven tot een probleem. Toch is het nodig om goed voorbereid te zijn. De referenties hieronder zullen u hierbij helpen.

In het FIT landendossier vindt u verschillende elementen betreffende etikettering (o.a. voor voedingsproducten is dit cruciaal, en dikwijls medebepaald door de FDA)

7.2 COUNTRY OF ORIGIN DATABASE

De Country of Origin Marking (land van herkomst) is een zeer belangrijke aanduiding ('Europe' is geen land) er zijn in dit verband verschillende bronnen die het bekijken waard zijn:

- Van 'Informed Trade – International Import/Export': '10 Country of Origin Marking Procedures to avoid seizure by U.S. Customs'
- U.S. Customs: tips voor nieuwe exporteurs en importeurs
- De U.S. Customs Guide for Commercial Importers geeft (blz. 96 en volgende) talrijke aanduidingen i.v.m. 'Marking'

8. TIJDELIJKE INVOER (O.A. VOOR BEURZEN)

Verschillende omstandigheden kunnen aanleiding geven tot 'tijdelijke invoer', zoals bv.:

- Prospectiereis met stalen
- Beursgoederen
- In- en uitvoer voor herstelling

Hierbij horen dan ook verschillende mogelijke aanpakken/oplossingen, met het oog op de vrijstelling of vermindering van invoerheffingen. De twee meest voorkomende zijn:

- TIB = Temporary Importation under Bond
- ATA Carnet

8.1 TIB = TEMPORARY IMPORTATION UNDER BOND

Een lijst van de goederen die in het kader van TIB vrij van invoerrechten kunnen ingevoerd worden in de VS, en hoe u dit moet aanpakken, vindt u in het FIT Landendossier VS. Hoofdstuk 15 van de Guide for Commercial Importers van de U.S. Customs gaat hier ook over.

Een andere mogelijkheid is de site van de U.S. Customs. Zoek Temporary Importation under Bond

Het is wel zo dat de U.S. Customs bij de TIB een 'waarborg' vereist die het dubbele is van de bij definitieve invoer verschuldigde rechten. 'Tijdelijk' betekent voor TIB maximum 1 jaar (tussen in- en (her)uitvoer).

8.2 ATA CARNET

In het geval van het ATA Carnet (ATA = Admission temporaire / Temporary Admission) moeten er geen andere formaliteiten vervuld worden dan het ATA-boekje. Termijn is ook 1 jaar. U leest er alles over op de website van de U.S. Customs (zoek ATA Carnet) en in het FIT Landendossier VS.

Meer algemene info (65 lid-landen; Amerikaanse bedrijven die ATA gebruiken moeten wel 40% waarborg betalen, enz.) is te vinden via deze link.

ATA Carnet:
Het ATA Carnet is een uniform douanedocument dat u toelaat om zonder betaling van douanerechten en/of belastingen goederen tijdelijk in te voeren in niet-EU landen. Dankzij dit handig document kan u met volledige vrijstelling van invoerrechten, BTW, vergunningen en douanewaarborg uw goederen (stalen, demonstratiemateriaal, beursmateriaal, professioneel gereedschap, …) tijdelijk exporteren naar alle landen die het ATA-verdrag hebben onderschreven.

Lees er alles over via deze link.

9. LEVERINGSVOORWAARDEN: INCOTERMS (INTERNATIONAL COMMERCIAL TERMS)

Zoals gebruikelijk in het internationale zakenverkeer, worden ook bij leveringen aan Amerikaanse klanten Incoterms afgesproken. Incoterms zijn internationale commerciële voorwaarden die 3 overeenkomsten omvatten: 1/kostenverdeling, 2/risicoverdeling en 3/takenverdeling.

1. Kostenverdeling:
    - Bezorgkosten
    - Transportkosten
    - Kosten van laden en lossen
    - Verzekeringskosten
    - Kosten van de correcte documentatie
    - Douane & formaliteitskosten
    - Taxen

2. Risicoverdeling
    - Risico's bij beschadiging of verlies
    - Risico's bij te laat of te vroeg leveren
    - Risico's bij het afleveren van de correcte documentatie

3. Takenverdeling
    - Communicatie en overbrengen van informatie
    - Correcte documentatie
    - Douane formaliteiten
    - Laden en lossen
    - Hanteren van de juiste etiketten
    - Taken voor het vervoer, tijdens en eventueel na het vervoer

Embargoleveringen & sanctieregelgeving

De afgesproken Incoterms spelen ook een rol als het gaat om embargoleveringen en sanctieregelgeving. Zeker in het kader van recente sanctieregelgeving vanuit de EU, VS en Verenigde Naties, is het zaak om kennis te hebben van de uiteindelijke plaats van levering en gebruik van goederen en diensten.

Het verschepen van product X naar land Y, waarbij doorlevering plaatsvindt naar embargoland Z kan nog buiten het gezichtsveld van een toeleverancier vallen. Echter, het verschepen van reserveonderdelen naar een land of partij onder embargo is niet aan de orde. Als contractueel is bepaald dat dit wel zou moeten, ontstaat er een probleem.

In sommige gevallen kan niet worden geleverd, omdat een rechtshandeling met een partij onder embargo als niet bestaand wordt aangemerkt. Dat impliceert ook dat service- en garantie verplichtingen onder een 'embargo contract' als niet bestaand zouden worden aangemerkt. Mede om bovenstaande redenen wordt aangeraden om FCA en niet EXW te leveren. Om praktische en juridische verwikkelingen te vermijden, is het raadzaam om contractuele bepalingen over het bestaan en de afdwingbaarheid van embargomaatregelen in een leveringscontract op te nemen. (Hans Van Velzen, Leveren aan de VS)

Voor meer informatie hierover, raden we u aan de websites van de International Chamber of Commerce en de PDF Customs Value te raadplegen.

REGELS VOOR ELKE WIJZE VAN VERVOER
VERKOPER
DOUANE
VOOR-VERVOER
TERMINAL
LADEN
HOOFD-VERVOER
LOSSEN
TERMINAL
NA-VERVOER
DOUANE
KOPER
1 EXW
goederen staan klaar om te worden afgehaald
2 FCA
goederen zijn uitgeklaard, levering bij overdracht aan eerste vervoerder, hetzij geladen in magazijn verkoper (veelal FCL), hetzij niet gelost in terminal vervoerder (veelal LCL) benoemd door de koper (= consolidatie bij vertrek door koper)
3 CPT
levering bij overdracht aan de eerste vervoerder (geladen op voertuig) - de verkoper betaalt de vervoerder
4 CIP
levering bij overdracht aan de eerste vervoerder (geladen op voertuig) - de verkoper betaalt de vervoerder + de transportverzekering
5 DAP
levering ter bestemming - niet gelost/DAP haven: levering in bestemmingshaven - niet gelost
6 DPU
levering ter bestemming en gelost / DPU haven: levering op terminal (eventueel kade) ter bestemming - gelost
7 DDP
levering ter bestemming + ingeklaard - niet gelost
REGELS VOOR VERVOER OVER ZEE EN BINNENWATEREN
VERKOPER
LADEN
ZEEVERVOER
LOSSEN
KOPER
8 FAS
levering langszij het schip (bijvoorbeeld op binnenschip, trein, ...)
9 FOB
levering aan boord in haven van vertrek
10 CFR
levering aan boord in haven van vertrek - vracht betaald
11 CIF
levering aan boord in haven van vertrek - vracht betaald + de transportverzekering
NEDERLANDS
Incoterms 2020 by the International Chamber of Commerce (ICC)
SCHEMATISCH OVERZICHT
ICC regels voor het gebruik van binnenlandse en internationale handelscondities
CLASSIFICATIE VAN DE 11 INCOTERMS® 2020 REGELS
REGELS VOOR ELKE WIJZE VAN VERVOER
1 EXW
2 FCA
3 CPT
4 CIP
5 DAP
6 DPU
7 DDP
REGELS VOOR VERVOER OVER ZEE EN BINNENWATEREN
8 FAS
9 FOB
10 CFR
11 CIF
LOGO