



Vlaanderen

is Internationaal Ondernemen



SUBSIDIES

INTERNATIONAAL ONDERNEMEN

Yves Roekens, diensthoofd subsidies, Flanders Investment & Trade

A large yellow triangle is positioned on the left side of the page, pointing towards the bottom right. A thin black line starts from the left edge of the triangle and extends diagonally upwards towards the top right corner of the page.

EXPORTBEURS 2018

Algemene voorwaarden

- De aanvraagtermijn: ten laatste 7 kalenderdagen voor aanvang project dossier online indienen.
- Mogelijkheid tot hoogdringendheid (last minute).
- Aanvragers moeten voldoende Vlaamse toegevoegde waarde creëren (klemtoon op tewerkstelling).
- Alle verbintenissen ten aanzien van FIT moeten nageleefd zijn.
- Uniform steunpercentage van 50%, behalve voor ondernemingen die nog nooit subsidie ontvingen van FIT (75% voor hun eerste 4 dossiers).



Tweesporenbeleid

1. Generieke initiatieven

1. Individuele prospectiereizen buiten de Europese Economische Ruimte (EER)
2. Deelname aan buitenlandse beurzen en niche-evenementen (of organisatie)
3. Digitale internationale commerciële bedrijfscommunicatie
4. Oprichting prospectiekantoor buiten de EER

2. Internationaal maatwerk: inspelen op de specifieke noden van bedrijven (vooral voor projecten in groeilanden/opkomende economieën)

3. Maximaal 4 projecten per jaar (inclusief eventueel maatwerkproject in opkomende economieën), vrij te kiezen door de aanvrager.



1. Prospectiereizen naar landen buiten de EER

- Tussenkost op basis van forfaitair bedrag voor reis- en verblijfkosten.
- Verplicht contact met buitenlands FIT-kantoor (bezoek, telefonisch, ...).
- Voorwaarde “nieuwe markt” (geen of beperkte afzet).
- Voor wie? : kmo's (Europese definitie), ondernemersorganisaties, gemengde kamers van koophandel.
- Voorbeeld : prospectiereis 5 dagen China. Forfaits : 1200 euro reiskost + 200 euro/overnachting. Aanvaarde kosten = 1200 euro + 1000 euro (5 overn. X 200 euro) = 2200 euro. Subsidiebedrag 50% = 1100 euro of 75% = 1650 euro.



2. Deelname aan buitenlandse beurzen

A. Beurzen opgenomen in repertorium 'Messe Planer':

- Uniform steunplafond van max. 5000 euro voor beurzen binnen en buiten de EER (berekening: floorspace + 25%).
- Indien buiten EER: ook steun mogelijk voor reis- en verblijfkosten.
- Beurzen waarop FIT een groepsstand heeft (indien op groepsstand FIT dan geen steun, anders berekening : floorspace verminderd met 25%).
- Verplichting : logo 'Flanders State of the Art' duidelijk zichtbaar gebruiken op de stand (visibiliteit Vlaamse bedrijven in buitenland).
- Voor wie? : kmo's (Europese definitie), ondernemersorganisaties, gemengde kamers van koophandel.
- Voorbeeld : beursdeelname in Duitsland. Floorspace/Naakte stand kost 4000 euro. Berekening : 4000 euro + 25% (1000 euro) = aanvaardbaar bedrag van 5000 euro. Daarop wordt steunpercentage berekend van 50% of 75%.



2. Niche-evenementen

B. Niche-evenementen (niet opgenomen beurzen, gespecialiseerde congressen en seminars,...)

- Actieve participatie (of organisatie) is een absolute voorwaarde (louter toehoorder zijn wordt niet gesteund). Actieve deelname onder de vorm van een stand, sponsorship-overeenkomst, tabletop, inkopen van spreektijd.
- Tussenkost: forfaitaire bijdrage van 2500 euro (of 3750 euro voor nieuwkomers). Ook als effectieve kosten lager zijn.
- Indien buiten EER: ook steun mogelijk voor reis- en verblijfkosten (in hetzelfde dossier)
- Verplichting : logo 'Flanders State of the Art' duidelijk zichtbaar gebruiken (visibiliteit Vlaamse bedrijven in het buitenland).
- Voor wie? : kmo's (Europese definitie), ondernemersorganisaties, gemengde kamers van koophandel.



3. Oprichting prospectiekantoor buiten de EER

- Oprichting juridische entiteit onder Vlaamse controle.
- Steun voor de meeste overheadkosten van het eerste werkingsjaar (exclusief loonkosten). Wel bvb juridische kosten, accountancy, huur en inrichting kantoorlocatie, travelkosten, ...
- Principe hub-functie.
- Maximaal aanvaardbare kosten bedragen 100.000 euro. Controle-audit.
- Kantoorlocatie vrij te kiezen door de aanvrager.
- Iets minder laagdrempelig dan de andere steuntypes (substantiële meerwaarde, financiële draagkracht)
- Voor wie? : ondernemingen (ook grotere ondernemingen die in Vlaanderen verankerd zijn), ondernemersorganisaties, gemengde kamers van koophandel.



4. Digitale bedrijfscommunicatie

- Om de producten en diensten van de aanvrager in het buitenland beter bekend te maken.
- In een taal andere dan het Nederlands.
- Externe ontwikkeling/vertaling (geen eigen loonkosten).
- Verbintenis tot aanbrengen logo 'Flanders State of the Art'.
- "Papieren" bedrijfsdocumentatie wordt niet meer gesteund (keuze voor radicaal digitaal).
- Forfaitaire tussenkomst van 1.500 euro per dossier (of 2.250 euro voor nieuwkomers). Minimale bewijslast.
- Voor wie? : kmo's (Europese definitie), ondernemersorganisaties, gemengde kamers van koophandel.
- Voorbeelden : Nieuwe meertalige websites/webshops, een bedrijfsfilm, ...
- Louter vertalingen zonder ontwikkelingskosten zijn niet subsidiabel



5. Maatwerkprojecten

- Flexibel en vraaggericht.
- Maatwerkprojecten mogen **niet** voorkomen in het generieke kader van steuntypes.
- Aanvaardbare kosten beperkt tot 25.000 euro voor ontwikkeling, organisatie en uitvoering van het project.
- Maximaal één maatwerkproject per 2 kalenderjaren.
- Vooral voor projecten in opkomende economieën/groeilanden (lijst FIT).
- Voor wie? : kmo's (Europese definitie), ondernemersorganisaties, samenwerkingsverbanden, gemengde kamers van koophandel.
- Beslissing door gedelegeerd bestuurder FIT op advies van de directieraad.
- Voorbeeld: pilootprojecten



Beoordelingscriteria

- Adviezen van het binnen- en buitenlands netwerk van FIT en van de dossierbeheerders.
- Professionele karakter van de aanvrager en de aanpak van het initiatief.
- Meerwaarde van het initiatief voor de Vlaamse economie en tewerkstelling in Vlaanderen.
- Voor grotere bedragen wordt ook rekening gehouden met de financiële draagkracht van de aanvrager.



Praktisch

- In voege vanaf 01/05/2016
- Laagdrempelige online aanvraagapplicatie via de FIT-website (bedrijf eerst registreren – indiening via ID) (aparte workshops).
- Volledige procedure verloopt digitaal.
- Hou wegens de grote instroom rekening met een doorlooptijd van minstens 3 maanden.



Initiatief	Kmo	Grotere Onderneming (=dubbele kmo) Vlaamse verankering	OO - GK	Samenwerkingsverbanden	Maximale steun
			(die niet onder de structurele financiering vallen)		in euro
Prospectiereizen buiten de EER*	X		X		nvt (forfaits afhankelijk van de duur en de bestemming van de reis)
Beurzen/niche-evenementen (wereldwijd)	X		X		Beurzen: 5.000/(7.500) Niche: 2.500/(3.750)
Digitale product-documentatie (wereldwijd)	X		X		1.500/(2.250)
Prospectiekantoren buiten de EER*	X	X	X		50.000/(75.000)
Internationale* maatwerkprojecten (wereldwijd)	X		X	X	12.500/(18.750)
Steunpercentage	50% (of 75%) vd aanvaarde kosten	50% vd aanvaarde kosten	50% vd aanvaarde kosten	50% vd aanvaarde kosten	



Contactgegevens:

Yves Roekens

Diensthoofd

Tel. 02/504.88.20

E-mail: yves.roekens@fitagency.be

Website: www.flandersinvestmentandtrade.be





Subsidie bij de export van uitrustingsgoederen

Peter Bulckaert, verantwoordelijke uitrustingsgoederen, Flanders
Investment & Trade

Export Uitrustingsgoederen

- Wat:
 - Ter beschikking stellen van Vlaamse uitrustingsgoederen;
 - machines, uitrusting met hoge stukwaarde/voor gebruik in fabricageproces, productie, handel (bvb textielmachines, chocolademachines, sorteermachines, waterzuiveringsinstallaties,...)
 - andere kapitaalgoederen
- Doel: concurrentiepositie van Vlaamse exporteurs van uitrustingsgoederen op markten 'OESO-consensus' verstevigen;
- Landenlijst op website van FIT:
<http://www.flandersinvestmentandtrade.com/export/subsidie-voor-uitrustingsgoederen>



Export Uitrustingsgoederen

- Uitrustingsgoederen: machines of uitrusting met een hoge stukwaarde voor gebruik in een fabricageproces;
- De koper uit het ontwikkelingsland krijgt rechtstreekse korting op de aankoop;
- De koopkracht van de koper is belangrijk bij de beoordeling (geen multinational);
- Subsidie wordt aan Vlaamse KMO gestort (enkel voor Vlaamse kmo's);
- Uitrustingsgoederen moeten door de aanvrager rechtstreeks aan de eindverbruiker geleverd worden;
- Aanvrager staat in concurrentie met andere aanbieders;
- Projectrealisatie in een ontwikkelingsland (OESO-lijst);
- Tussenkost van 50% voor de minst ontwikkelde landen (MOL - LDC), 35% voor de overige ontwikkelingslanden;
- Classificatie landen 'OESO-lijst' op basis van inkomen/capita (jaarlijkse update);
- Goederen moeten voor minstens 60% in Vlaanderen geproduceerd zijn;
- Informatie en aanvraagformulier op de website van Flanders Investment & Trade:
<http://www.flandersinvestmentandtrade.com/export/subsidie-voor-uitrustingsgoederen>



Export Uitrustingsgoederen : Steun en landen

- Steun:
- MOL's : 50% op max. contractbedrag van €495.000 (subsidie max. €247.500)
- Andere landen : 35% op max. contractbedrag van €740.000 (subsidie max. €259.000)
- Uitbetaling : in 2 schijven 75% - 25% (2^{de} schijf na grondige externe controle).
- Landen:
- Meest recente lijst beschikbaar op de website van FIT.
- Enkele voorbeelden van MOL's : Angola, Bangladesh, Benin, Burkina Faso, Ethiopië, Haiti, Malawi, Mali, Myanmar, Rwanda, Senegal, Tanzania, Togo,...
- Enkele voorbeelden van andere landen: Armenië, Bolivië, Kameroen, Ivoorkust, Egypte, Ghana, Honduras, India, Indonesië, Kenia, Marokko, Nigeria, Pakistan,...



Contactgegevens:

Peter Bulckaert

Afdelingshoofd Personeelszaken,

Financiën en Kennisbeheer

Tel. 02/504.88.14

E-mail: peter.bulckaert@fitagency.be

Website: www.flandersinvestmentandtrade.be

